



Deckhouse
by Flant



**Инфраструктура,
которая помогает бизнесу**

Российский разработчик решений для надёжной enterprise-инфраструктуры



Deckhouse
by Flant

- ◆ Зрелый продукт. Внедрения в нефтегазовом секторе, промышленности, финтехе, банках и других отраслях
- ◆ Надёжное и проверенное ПО из реестра Минцифры России
- ◆ Безопасность на всех этапах жизненного цикла. Лицензии ФСТЭК России*, сертификат ФСТЭК России**
- ◆ Внедрения с подтверждённым SLA 99,99 %
- ◆ Более 200 сертифицированных партнёров. Гарантия совместимости с продуктами всех лидеров рынка. Совместимость с российскими ОС
- ◆ Решение задач безопасной разработки, доставки и эксплуатации Cloud Native-приложений
- ◆ Эффективное управление инфраструктурой и оптимизация ресурсов
- ◆ Сертифицированная платформа для КИИ от российского вендора



До 80 %

автоматизация ручных операций



40 минут

выдача готового к работе кластера



До 30 релизов

вашего приложения в день



В 15 раз

быстрее подготовка среды разработки



** В 2023 году «Флант» получил лицензии ФСТЭК России на деятельность по технической защите конфиденциальной информации и по разработке и производству средств защиты конфиденциальной информации.*

*** Сертификация на соответствие «Требованиям по безопасности информации к средствам технической защиты информации и средствам обеспечения безопасности ИТ» по 4-му уровню доверия; а также «Требованиям по безопасности информации к средствам контейнеризации» по 4-му классу защиты.*



deckhouse.ru

contact@deckhouse.ru

+7 (495) 721-10-27



Deckhouse — лидер на российском рынке DevOps & Kubernetes

7 лет

в production



200+

сертифицированных партнёров



240+

внедрений и референсные клиенты из разных индустрий



99,99 %

фактический SLA по кластерам под нашим управлением



1000+

кластеров под управлением Deckhouse



>1 млн

контейнеров в Deckhouse-кластерах



- ✓ Цифровая трансформация
- ✓ Импортозамещение
- ✓ Масштабирование бизнеса



Deckhouse
Kubernetes
Platform

Нам доверяют клиенты...



...из абсолютно разных сфер

СТРАХОВАНИЕ И ИНВЕСТИЦИИ

МЕДИА

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РЕТЕЙЛ

ТЕЛЕКОМ

ИТ

ОБРАЗОВАНИЕ

МЕДИЦИНА

БАНКИ И ФИНАНСЫ

ЛОГИСТИКА

ТУРИЗМ

МАРКЕТИНГ И PR

НЕДВИЖИМОСТЬ



Истории успеха наших клиентов



Газпром нефть

«Газпром нефть» — российская вертикально интегрированная нефтяная компания.

Основные виды её деятельности — разведка и разработка месторождений нефти и газа, нефтепереработка, производство и реализация нефтепродуктов.

Вызовы клиента:

- ❗ **Реализовать** эффективное взаимодействие с Kubernetes-средой на базе отечественного коробочного решения. Продукт должен полностью закрывать потребности компании и превосходить по качеству зарубежные аналоги.
- ❗ **Сократить** расходы ввиду высокой стоимости самостоятельной разработки, поддержки и обновления инфраструктуры.
- ❗ **Сохранить** существующий уровень SLA и добиться полного соответствия внутренним политикам безопасности.

Задачи:

- ◆ Осуществить миграцию из OpenShift в Kubernetes-среду с настройкой уже существующих приложений.
- ◆ Внести изменения в архитектуру и создать единую концепцию, включающую развёртывание региональных кластеров.
- ◆ Реализовать строгий внутренний комплаенс на базе Deckhouse Kubernetes Platform.

Решение:

- ◆ **Реализовали миграцию** из OpenShift в Deckhouse Kubernetes Platform с набором преднастроенных модулей безопасности, сетевого подключения, service mesh, storage и др.
- ◆ **С помощью платформы** клиент смог развёртывать региональные кластеры в закрытых окружениях. Каждый кластер — целостная независимая единица.
- ◆ **Собственный API и упрощённые конфигурации** платформы позволили командам безопасности настраивать решение в соответствии с требованиями ИБ.

В результате:

- ✔ **Первыми в нефтегазовой отрасли внедрили отечественное ПО**, которое стало технологическим стандартом для решения задачи контейнеризации.
- ✔ **Запустили приложение** в production-окружении на Deckhouse Kubernetes Platform.
- ✔ **Сократили расходы** на поддержку инфраструктуры. Внедрили простую в конфигурации платформу с преднастроенными модулями «из коробки».

Преимущества Deckhouse Kubernetes Platform для технологического развития бизнеса:

+ Срок поставки кода в периметр компании **сокращён в 6 раз**

+ **5 минут** — средний срок развёртывания

+ **Полное соответствие требованиям ИБ** за счёт преднастроенных модулей в составе Deckhouse Kubernetes Platform

ОТП Банк

«ОТП Банк» входит в число 50 крупнейших банков России, а по ряду направлений — в число лидеров рынка.

Обслуживает около 2 млн клиентов в 1850 населённых пунктах страны. Является частью международной финансовой группы ОТП (OTP Group), которая является одним из лидеров рынка финансовых услуг Центральной и Восточной Европы.

Вызовы клиента:

- ❗ **Расширить** внутреннюю инфраструктуру. При этом компания использовала частные облака. Их востребованность была менее высокой без внедрения дополнительных облачных сервисов, аналогичных публичным облакам, для экономии времени и ресурсов команд разработки.
- ❗ **Максимально снизить** Time to Market. Команды испытывали сложности из-за больших временных сроков по развёртыванию новых кластеров в изолированной банковской сети.
- ❗ **Сократить** объём ручной работы и создать единый стандарт конфигурации Kubernetes, чтобы снизить затраты на развёртывание и поддержку платформ контейнеризации.

Задачи:

- ◆ Внедрить PaaS на базе внутренних облаков для быстрого получения кластера и сохранения ресурсов команд.
- ◆ Снизить Time to Market и обеспечить экономию ресурсов на поддержку платформ контейнеризации.
- ◆ Разработать и внедрить стандарт конфигурации Kubernetes в частном облаке.

Решение:

- ◆ В качестве основы для PaaS выбрана Kubernetes-платформа Deckhouse с процессом сбора метрик и логов и преднастроенными модулями как часть коробочного решения.
- ◆ Внедрено решение с понятным API, с возможностью развёртывания кластеров «по кнопке», стандартизации установки и с максимально простым обновлением системы.
- ◆ Реализована возможность установки в закрытом контуре.

В результате:

- ✔ Решение Deckhouse Kubernetes Platform позволило упростить и унифицировать процессы создания и управления кластерами Kubernetes как для разработки, так и для запуска приложений в production.
- ✔ Deckhouse Kubernetes Platform обеспечила мониторинг и наблюдаемость всей создаваемой в рамках PaaS инфраструктуры в приватном облаке в соответствии с требованиями ИБ.
- ✔ Команда поддержки компании «Флант» обеспечила консультирование и оперативное решение всех возникающих вопросов.

Преимущества готового решения Deckhouse Kubernetes Platform перед собственной разработкой:

+ Готовый кластер за 40 минут

+ 0 критических инцидентов

+ Поддержка 20+ кластеров при минимальных ресурсных затратах



Мобильная карта

Мобильная карта ЕДИНЫЙ ЦУПИС — высоконагруженный финтех-проект ООО НКО «Мобильная карта».

Осуществляет учёт переводов интерактивных ставок. Компания предлагает широкий выбор способов перевода денежных средств игроков с удобными платёжными интерфейсами.

ЕДИНЫЙ ЦУПИС — первопроходцы внедрения Kubernetes в финтехе не только в России, но и в мире среди бизнесов с такими же финансовыми показателями и рисками.

Вызовы клиента:

- ❗ **Обеспечить** процессирование платежей и безопасность персональных данных в соответствии с федеральным законодательством.
- ❗ **Сохранить** максимальную простоту архитектуры и единый технологический ландшафт при большом количестве приложений.
- ❗ **Гарантировать** сохранение минимального времени отклика, отказоустойчивости и управляемости системы.
- ❗ **Минимизировать** риски внедрения программных продуктов на базе Open Source.

Задачи:

- ◆ Разработать подходы по развёртыванию K8s на собственных серверах внутри компании.
- ◆ Организовать оркестрацию приложений с помощью Kubernetes-платформы.
- ◆ Модернизировать инфраструктуру, обеспечить её соответствие требованиям ИБ и федерального законодательства.

Решение:

- ◆ **Развернули кластеры** под управлением Deckhouse Kubernetes Platform.
- ◆ **Объединили 4 кластера**, 2 из которых расположены на площадке, сертифицированной по PCI DSS, в единый service mesh, тем самым организовали геораспределённую, отказоустойчивую архитектуру.
- ◆ **Усилили безопасность** приложений средствами взаимной аутентификации.
- ◆ **Передали необходимые компетенции** внутренним командам разработчиков и инженеров в рамках клиентской поддержки.

В результате:

- ✔ **Перевели все микросервисы** проекта на инфраструктуру, оркестрируемую Deckhouse Kubernetes Platform.
- ✔ **Создали технологический стек** с использованием единого подхода к реализации и эксплуатации сервисов.
- ✔ **Обеспечили соответствие инфраструктуры всем требованиям ИБ.**
- ✔ **Заказчик нивелировал санкционные риски**, сделав ставку на российскую технологию и компанию: Deckhouse Kubernetes Platform включена в реестр российского ПО.

Преимущества готового решения **Deckhouse Kubernetes Platform** перед собственной разработкой:

+ **20 релизов** в сутки и более в production благодаря интеграции инфраструктуры с CI/CD-конвейером

+ **4 production-кластера** под управлением Deckhouse Kubernetes Platform в разных зонах доступности с **SLA 99,99 %**

+ Развёрнуто **10 вспомогательных кластеров** для инфраструктурных задач

Лемана Тех

ИТ-компания, которая строит технологическую платформу для бренда «Лемана ПРО».

«Лемана ПРО» — компания-ритейлер, специализирующаяся на продаже товаров и услуг для строительства, отделки и обустройства дома, дачи и сада. Лидер рынка DIY в России. В настоящее время сеть насчитывает 112 магазинов, 11 дарксторов, 6 распределительных центров.

«Лемана Тех» создаёт ИТ-инфраструктуру, которая улучшает внутренние процессы, а также клиентский опыт, делая его бесшовным.

Вызовы клиента:

- ❗ **Разрозненность технологий.** Разные команды разработчиков использовали собственные подходы к развёртыванию и управлению кластерами Kubernetes, что привело к фрагментации в управлении и усложнению процессов.
- ❗ **Отсутствие отказоустойчивости.** Требовалось создать высокодоступное решение с учётом работы в нескольких дата-центрах на базе OpenStack, vSphere и Yandex Cloud, чтобы обеспечить бесперебойную работу критически важных бизнес-приложений.
- ❗ **Увеличение затрат на поддержку и администрирование текущей инфраструктуры,** вызванное недостаточной автоматизацией процессов и необходимостью ручного развёртывания в нескольких дата-центрах на базе OpenStack, vSphere и Yandex Cloud.
- ❗ **Отсутствие единой панели управления** для мониторинга состояния всех кластеров, что затрудняло оперативное реагирование на инциденты.

Задачи:

- ◆ Создать и внедрить унифицированные процессы развёртывания и управления кластерами Kubernetes поверх любой инфраструктуры.
- ◆ Обеспечить высокую доступность и устойчивость внутренних систем.
- ◆ Оптимизировать затраты на инфраструктуру за счёт централизованного управления и автоматизации процессов.
- ◆ Обеспечить команду поддержки инструментами мониторинга и контроля для всех кластеров.

Решение:

- ◆ Deckhouse Kubernetes Platform позволила **интегрировать Kubernetes-кластеры** различных облачных провайдеров и дата-центров **в одну инфраструктуру**.
- ◆ **Все приложения функционируют в режиме высокой доступности** на разных инфраструктурных площадках.
- ◆ Автоматизация рабочих процессов и автоматическое масштабирование «из коробки» **обеспечили быстрое и безопасное развёртывание приложений** и обновлений с минимальными затратами.
- ◆ Встроенные инструменты мониторинга и логирования **обеспечили наблюдаемость** и улучшили доступ к данным.

В результате:

- ✔ **Команды эксплуатации сосредоточены на задачах бизнеса**, не заботясь о том, на какой инфраструктуре развёртываются кластеры.
- ✔ **Централизованные панели графиков DKP позволяют собирать более миллиона метрик с сотен приложений** и находить любые точки отказа за считанные минуты.

Преимущества готового решения **Deckhouse Kubernetes Platform** перед собственной разработкой:

- + Более **100 production-кластеров с 4000+ узлов**, созданных через внутренний портал самообслуживания
- + Управление парком кластеров в едином интерфейсе силами минимальной команды эксплуатации — **6 человек**
- + Считывание более **1 000 000 метрик с сотен приложений** с помощью централизованных панелей графиков DKP, позволяющее находить любые точки отказа за считанные минуты



**Будем рады ответить
на ваши вопросы!**

contact@deckhouse.ru

+7 (495) 721-10-27



**Deckhouse
by Flant**



deckhouse.ru